한우 50%, 아우터 80% 특가 진행 유통업계, 가을맞이 대규모 할인전

블랙프라이데이 전초전

신세계 30일부터 11일간 '쓱데이' 18개 계열사 참여 2조 물량 준비 쿠팡 26일까지 '세일 페스타' 탑텐 연중 최대할인 '텐텐데이'

유통업계가가을을맞아블랙프라이 데이의 전초전 격인 대규모 할인 행사 를 일제히 펼치며 4분기 소비 심리 공 략에 나섰다. 신세계그룹이 역대 최대 규모의 '쓱데이'를 예고한 가운데, 쿠 팡과 SSG닷컴. 신성통상 탑텐 등도 대 대적인 할인 행사를 열고 가을 쇼핑 대 전에 참전했다.

올해 6회차를 맞는 '2025 대한민국 쓱데이'는 이달 30일부터 다음 달 9일 까지 11일간 역대 최장 기간, 2조원 이 상의 최대 물량으로 열린다. 이마트. 신세계백화점, SSG닷컴, G마켓 등 18 개 주요 계열사가 참여하며, 마법 같은 힐링을 주제로 다양한 상품과 문화 이 벤트를 선보인다.

특히 그룹 시너지를 집약한 쓱데이 시그니처 Top 20 상품이 주목된다. 이 마트는 한우 전 품목을 최대 50% 할인 하고, G마켓과 옥션은 로보락 로봇청 소기, 에버랜드 종일권 등을 단독 특가 로 선보인다.

신세계까사는 인기 소파 캄포시리즈

를 최대 50% 할인하며, 스타벅스는 크 리스마스 시즌 굿즈 25종을, 신세계푸 드는 NBB 골든 카츠 버거 등 쓱데이 전용상품을내놓는다. '신세계 창고대 방출의 날'이라는 키워드 아래 파격적 인 클리어런스 세일도 진행한다. 이마 트는 아이폰15를 3000대 한정으로 30% 할인하며, 이마트24는 스마트TV 를 최대 50% 할인해 선보인다.

쿠팡은 이달 26일까지 와우회원을 대상으로 '가을맞이 세일 페스타'를 연 다. 가전·디지털, 홈인테리어, 패션·뷰 티 등 15개 카테고리에서 1000여 개 브 랜드의 6만여 개 상품을 선보인다. 집 단장템, 혼수필수템, 가을먹거리 등시 즌 트렌드를 반영한 테마관을 운영하 며, 해피콜 티타늄 IH 궁중팬, 파로마 트리니 무빙 리클라이너 소파 등 다양 한 상품을 할인가에 내놓는다.

SSG닷컴은 이달 20일부터 26일까 지 '패션·명품 쓱세일'을 진행한다. 이 번 행사는 시간대별로 혜택을 달리 구 성한 것이 특징이다. 매일 오전 10시 부터 오후 2시까지 열리는 타임딜에 서는 아미 맨투맨, 구찌 울 머플러, 어 그 클래식 미니 부츠 등을 한정으로 선보인다.

자정부터 하루 동안 진행되는 원데 이딜에서는 내셔널지오그래픽키즈 다 운재킷, 아디다스 운동화 등을 내세운

다. 오후 8시 쓱라이브 방송에서는 주 얼리, 명품 특가전이 이어진다. 이 외 에도 EnC의 아우터를 최대 80%, 나이 키, 아디다스 등 스포츠 브랜드 겨울 상 품은 최대 50% 할인한다.

신성통상의 SPA 브랜드 탑텐은 이 달 17일부터 연중 최대 할인 행사인 '텐 텐데이'를 시작했다. 10월=텐텐데이 라는 공식으로 자리 잡은 이번 행사에 서는 신제품부터 베스트셀러까지 1+1 혜택과 최대 80% 릴레이 특가를 적용 한다. 특히 에어테크 경량 패딩, 발열 내의 온에어, 프리미엄 메리노 라인 등 혁신 기술을 적용한 상품들이 주목반 고 있다. 온에어는 흡습발열 기술을 적 용했으며, 가을용 라이트웜부터 혹한 기용 익스트림웜까지 네 가지 라인업 으로 세분화했다.

이러한 유통업계의 대대적인 행사는 3분기 회복세에 대한 기대감과 4분기 소비 심리 선점 경쟁이 맞물린 결과로 풀이된다.

대한상공회의소에 따르면 3분기 소 매유통업 경기전망지수(RBSI)는 102 로, 4년 만에 기준치(100)를 넘어서며 경기 회복에 대한 기대감을 나타냈다. 하지만 이어진 4분기 전망지수는 87로 다시 하락하며 연말 소비 심리가 위축 될 수 있다는 우려를 낳았다.

/이세경 기자 seilee@metroseoul.co.kr



현대백화점이 업계 최초로 선보였던 AI 쇼핑 어시스턴트 '헤이디'를 본격 확대해 국내 고객도 이용할 수 있도록 한다.

"AI가 고객취향 따라 매장·맛집 추천"

현대百, 쇼핑 어시스턴트 '헤이디' 내국인 대상 확대ㆍ정식으로 론칭

현대백화점이 인공지능(AI) 쇼핑 어 시스턴트 '헤이디(HEYDI)'를 내국인 대상으로 정식 론칭하며 서비스 본격 확대에 나선다고 19일 밝혔다. '헤이 디'는생성형 AI가 최적의 오프라인 쇼 핑 콘텐츠를 추천해주는 서비스로, 지 난 7월 외국인 전용으로 먼저 선보인 지 3개월 만이다.

'헤이디'는 현대백화점과 아울렛의 실시간 운영 정보를 활용해 고객 취향 에 따라 매장, 식당, 팝업스토어 등을 맞춤형으로 제안하는 대화형 AI 서비 스다. 외부에 공개된 정보만 활용하는 일반 생성형 AI와 달리, 내부 정보를 기반으로 해 정확하고 시의성 있는 안 내가 가능한 것이 특징이다.

앞서 외국인 고객을 대상으로 3개월 간 운영한 결과, 월평균 이용 건수는 9000건을 기록했으며 '선물', '팝업', '식당' 등의 키워드 검색이 많았다. 현 대백화점은 이러한 반응을 바탕으로 내외국인 통합 버전의 주요 기능을 한 층 업그레이드했으며, 특히 선물 추천 기능을 고도화하는 데 주력했다. 통합 버전에서는 고객의 선물 목적과 가격 대. 받는 사람의 취향 정보 등을 바탕으 로 추천 상품과 이유를 세세하게 알려

또한, 헤이디가 추천한 브랜드 상품 을 '더현대닷컴'에서 즉시 주문할 수 있 는 O4O(Online for Offline) 기능도 마련해 오프라인 경험과 온라인 구매 의 편의성을 연결했다.

FINISH

롯데백화점의 러닝행사 '2025 스타일런 with 송파구'에 참가한 참가자들의 모습.

롯데百-마뗑킴 '스타일런' 6000명 달렸다

'2025 스타일런 with 송파구' 성황 2017년부터 8년 누적 4만여명 참가

롯데백화점이 송파구청과 공동 주최 한 러닝 축제 '2025 스타일런 with 송 파구'를 이달 19일 6000여 명의 참가자 와 함께 성황리에 마쳤다.

잠실 롯데월드몰 잔디광장에서 열린 이번 행사는 K-패션 브랜드 '마뗑킴' 과의 대규모 협업과 함께, 단순 러닝 이 벤트를 넘어 '프리미엄 러닝 컬쳐 플랫 폼'으로의 확장을 알리는 첫걸음으로 진행됐다.

롯데백화점은 올해부터 스타일런을 단기성 행사를 넘어 러닝을 배우고 문 화를 경험하는 플랫폼으로 새롭게 리 브랜딩했다. 이는 러닝이 전 세대를 아

우르는 일상 스포츠로 자리 잡은 트렌 드에 발맞춘 것으로, 2017년부터 누적 4만명이 참가한 대표 시그니처 행사를 독보적인 '러닝 킬러 콘텐츠'로 키우겠 다는 의지를 담았다.

특히 이번 스타일런은 글로벌 K-패 션대표브랜드 '마뗑킴'과 대규모협업 을 진행해 이목을 끌었다. 6000명의 참 가자에게 제공된 '컬래버레이션 러닝 키트'는 볼캡, 기능성 티셔츠, 타월 등 으로 구성됐으며, 참가자들은 이를 활 용해 개성 넘치는 '러닝코어룩'을 선보 이며 축제를 즐겼다.

러닝이 끝난 후에도 롯데월드몰 잔 디광장에서는 축제 분위기가 이어졌 다. 참가자들은 '마뗑킴' 브랜드 부스 를 비롯해 '엔제리너스', '롯데호텔',

스포츠 세탁세제 '런드리 서핑' 등 10 여 개 협찬사가 운영하는 다채로운 브 랜드 부스를 체험했다. 또한 자신의 러닝 기록이 표시된 모니터 앞에서 인 증 사진을 찍는 등 높은 참여 열기를

롯데백화점 장혜빈 시그니처이벤트 팀장은 "올해로 7회째를 맞는 스타일런 이 안전 사고 없이 성황리에 종료되었 으며, 단순한 러닝 행사를 넘어 '스타일 리시한 러너들의 일상'을 제안하는 문 화 플랫폼으로서의 가능성을 성공적으 로확인했다"며, "앞으로도고객들에게 새로운 경험을 드릴 수 있는 독보적이 고 트렌디한 러닝 문화를 지속적으로 기획하는데 노력하겠다"라고 말했다.

/손종욱 기자 handbell@

GS25, 건강기능식품 누적판매량 80만개

전국 5000여개 매장서 30여종 판매

편의점 GS25의 건강기능식품(건기 식) 누적 판매량이 80만개를 돌파하며 밀리언셀러 등극을 눈앞에 두고 있다. G S25는 근거리 구매 편의성과 소용량·가 성비 상품이 '건기식 입문자'의 수요를 끌어들인 결과라고 19일 밝혔다.

GS25는 지난 8월부터 5000원 이하 소용량 건기식 상품군을 중점적으로 전개해왔다. 현재 전국 5000여 개 매장 에서 30여 종의 상품을 운영 중이며, 이 중 500여 곳은 '건기식 특화 매장'으로 꾸며졌다. 이러한 노력에 힘입어 이달 말까지 누적 판매량 100만개를 넘어설 것으로 전망된다.

판매 데이터를 분석한 결과, 비타민 이 전 연령대에서 고른 소비를 보이며 판매량 1위를 기록했다. 그 외에는 연 령대별로 선호하는 품목에 뚜렷한 차 이가 나타났다. 1020 세대는 단백질 쉐 이크 등 '이너뷰티' 상품을, 3040 세대 는 밀크씨슬 등 '피로 개선' 상품을, 5060 세대는 루테인 등 '저속 노화' 관 련 상품을 주로 구매했다.

퀵커머스를 통한 건기식 소비라는 새로운 트렌드도 확인됐다. GS25 측 자료에 따르면 GS25의 퀵커머스 앱 '우리동네GS'에서 건기식 출시 후 건 강 관련 카테고리 매출은 지난해 같은 기간보다 60% 급증했으며, 특화 매장 의 경우 2.5배나 뛰었다. /손종육 기자

크라운해태제과, 22년째 국악후원 나서

누적 후원액 1000억 넘어서

크라운해태제과가22년째이어온국 악 후원 활동으로 전통음악 발전과 고 객 소통의 새로운 모델을 제시했다. 단 순한 문화 후원을 넘어 '국악으로 고객 행복을 만든다'는 예술경영 철학을 실 천하며, 이를 기업의 핵심 전략으로 발 전시킨 것이 특징이다.

2004년 시작된 국내 최대 민간 국악 공연 '창신제'는 올해로 20회를 맞았 다. 지난 17일부터 19일까지 서울 세종 문화회관 대극장에서 열린 이번 공연

은 '수제천'을 주제로, 전통음악의 원 형을 지키면서 현대적 감각을 더한 무 대로 구성됐다. 크라운해태제과 임직 원 100명이 직접 무대에 올라 대합창을 선보이는 등 기업과 고객이 함께 참여 하는 축제로 자리매김했다.

크라운해태제과의 국악 후원 규모는 지난 22년간 총 1000억원을 넘어섰다. 그 동안 개최 및 후원한 국악 공연은 2000여 회, 누적 관객은 250만 명에 달한다. 국악 관현악단과 청년 연희단을 운영하며 명 인·명창뿐 아니라 차세대 국악 인재 육성 에도 앞장서왔다. /신원선 기자 tree6834@