

車업계, 원자재 지속가능성 주목… 친환경 체질개선 속도낸다

EU 등 글로벌 환경규제 적극 대응
친환경성 강화로 미래시장 선점
일반부품에 비해 비용부담 증가

해마다 강화되는 환경 규제에 맞춰 글로벌 완성차 업계가 체질개선에 속도를 높이고 있다.

현재 전 세계 플라스틱 폐기물은 매년 2억톤 이상 배출되고 있으며 배출량도 매년 10% 이상 증가하고 있다. 이 중 90% 이상이 매립되거나 방치되고 있어 생태계 파괴 및 생물다양성 손실에 직접적 원인으로 지적되고 있다. EU를 포함한 주요국들의 폐기물 관련 규제도 강화되면서 완성차 업체들의 리스크도 증가하고 있다.

8일 완성차 업계에 따르면 전세계적 인자원순환 관련 규제에 맞춰 친환경 제품 사용률 확대에 집중하고 있다. 또 지속 가능한 성장을 위한 미래 환경을 조성하는데 앞장서 글로벌 톱티어 모빌리티 기업으로 자리매김하겠다는 구상이다. 특히 현대차와 기아, BMW그룹, 메르세데스-벤츠 등은 글로벌 시장 경쟁력 확보를 위해 재활용 플라스틱 등 친환경 부품 사용률을 높이고 있다. 다만 업계에서는 재활용이 가능한 플라스틱



현대차 아이오닉 5.



메르세데스-벤츠 전기 세단 EQS

소재 사용 확대 따른 제품 가격 인상은 당분간 지속될 것으로 전망하고 있다.

기아는 '2024 지속가능경영보고서'를 통해 자원순환 관련 규제 강화에 대비해 재활용 플라스틱 사용률을 2030년 까지 20% 이상으로 끌어올린다고 밝혔다. 2%에 불과했던 지난해와 비교하면 10배에 달하는 도전적인 목표치를 제시한 것이다. 목표 실현을 위해 플라스틱 재활용 소재 확대 적용 TFT 운영, 폐차 네트워크 시범사업 운영을 통한 폐차 부품 플라스틱 회수 등 관련 기술 연구 개발과 구현에도 힘쓰고 있다.

현대차도 재활용이 가능한 소재 적용을 늘리고 플라스틱과 유리 등 폐기단계에서 재활용이 어려운 비금속 소재를

바이오 소재 등 친환경 소재로 대체하며 친환경성을 강화하고 있다.

재활용 플라스틱 소재 외에도 사탕수수와 목재에서 추출한 원료로 바이오 플라스틱, 야자열매 씨앗 추출물을 활용한 친환경 페인트, 옥수수 전분에서 추출한 바이오 폴리올을 적용한 친환경 인조가죽 등 친환경 소재도 개발 중이다.

친환경 소재 개발 속도가 빨라지면서 이를 적용한 신차도 늘고 있다. 현대차는 사탕수수에서 추출한 원료와 재활용 패트 가공 원사를 순수 전기차 '아이오닉 5'의 도어 트림, 시트에 적용한 데 이어 '아이오닉 6', 'GV60', 'GV70 전동화 모델', 'G80 전동화 모델'의 헤드라이닝과 필라트림, 선바이저, 패키지트

레이 등에 적용했다.

메르세데스-벤츠는 '환경을 위한 설계'라는 목표를 세우고 지속 가능하면 서도 럭셔리한 브랜드 아이덴티티를 유지할 수 있는 신소재 발굴에도 힘쓰고 있다. 재활용 소재의 비중을 대폭 늘리고, 자연 친화적인 신소재를 연구하는 것뿐만 아니라 제품 개발에 뜻을 함께하는 기업들을 발굴해 실제 양산차에 적용하고 있다. 또 2030년까지 재활용 원료 적용 비율을 평균 40%까지 끌어올린다는 계획이다. 특히 벤츠는 전기 세단 EQS에 탑재된 부품들 중 80 kg 이상이 재활용 또는 재생 가능한 원료 등의 자원 절약 소재를 기반으로 제작했다. 뿐만 아니라 메르세데스-벤츠는 'EQE SU

V', '메르세데스-마이바흐 EQS SUV'와 11세대 '더 뉴 E-클래스'에도 40% 이상을 지속 가능한 소재를 활용했다.

BMW그룹은 친환경 소재를 빠르게 확대해 나갈 방침이다. BMW그룹은 2025년 출시 예정인 노이어 클라쎄 제품에 어망 등의 해양 폐기물을 재활용해 만든 플라스틱 부품을 적용한다. BMW그룹은 30%에 달하는 부품에 재활용 플라스틱 부품을 적용할 예정이다. BMW그룹은 2024년부터 BMW와 MINI의 모든 차량에 100% 친환경 에너지로 생산한 알루미늄 휠을 사용하고 있다. 현재 BMW 그룹이 사용하고 있는 열가소성 플라스틱의 2차 원자재 비중은 평균 20%를 차지하고 있으며, 오는 2030년까지 이를 40%까지 확대하는 것을 목표로 하고 있다.

완성차 업계 관계자는 "플라스틱 폐기물에 대한 글로벌 규제가 강화되면서 글로벌 완성차 업체들이 주요 원자재의 지속가능성이 집중하고 있다"며 "순환 체계를 구축해 부품의 재자원화될 수 있는 시스템을 구축하고 있다"고 말했다. 이어 "다면 아직 재활용이 가능한 원자재의 경우 일반 부품에 비해 비용 부담이 크다는 부담이 있다"고 덧붙였다.

/양성운 기자 ysw@metroseoul.co.kr

창작자 진입장벽 낮추고 영화·드라마 무한확장

K-웹툰 글로벌 성장 비결은

네이버웹툰 150여 개국 진출
웹툰엔터 美 나스닥 시장 입성

네이버웹툰이 한국 콘텐츠 기업 최초로 미국 나스닥 시장에 입성하면서 지난 20년간 성장 가도에 이목이 쏠리고 있다. 네이버웹툰은 위에서 아래로 읽는 세로 스크롤 형식인 '웹툰(Webtoon)'을 전세계화 시킨 '웹툰의 기원지'다. 웹툰은 웹(Web)과 카툰(Cartoon, 만화)의 합성어로, 온라인 만화 콘텐츠를 뜻한다. 2005년 서비스 시작 이래 네이버웹툰은 전 세계 150여 개국에 진출해 명실상부한 글로벌 플랫폼으로 자리 잡았다.

8일 <메트로경제>의 취재에 따르면 네이버웹툰의 성공은 웹툰의 진입 장벽을 낮춰 다양한 창작자를 유입시키고 웹툰을 다양한 장르로 뻗어나간 것이 주효했던 것으로 풀이된다.

네이버가 공개한 지난 1분기 실적 발표에 따르면, 네이버웹툰은 올해 3월 기준 전 세계 월간 활성 이용자 수(MAU)가 1억 7000만 명을 기록했다. 연간 매출은 지난해 12억 8270만 달러(약 1조 7800억 원)을 기록했으며, 전년 대비 18.84% 상승한 수치다. 특히 일본에서의 인기가 높아지면서 작년 8월부터 올 1월까지 MAU 1위를 차지하며, 11개월 만에 연간 거래액이 1000억엔(약 8800억 원)을 돌파했다. 2016년 미국에 웹툰 비즈니스를 총괄하는 웹툰 엔터테인먼트(이하 웹툰엔터)를 설립하고 꾸준히 해외 진출을 도모한 결과다. 웹툰엔터는 ▲네이버웹툰(한국)



김준구 웹툰 엔터테인먼트 대표 겸 창작자와 창작자들이 기념사진을 찰영하고 있다. 원쪽부터 센(Shen), 손제호, 애나 토드, 김준구 대표, 잉그리드 오초아, 김규삼, 조석 /웹툰엔터테인먼트

▲라인웹툰(동남아) ▲웹툰(북미·중남미·유럽) ▲라인망가(일본) 등 다양한 플랫폼을 통해 150여 개국 이상에서 운영되고 있다.

네이버웹툰이 급성장한 데에는 김준구 웹툰엔터 및 네이버웹툰 대표의 선구안이 꼽힌다. 김 대표는 27살의 나이로 네이버 개발자로 입사해 지금의 네이버웹툰을 설계한 인물로, 만화광으로 유명하다. 2005년 5명의 직원으로 시작한 네이버웹툰을 그만의 성공 방정식으로 나스닥 상장까지 이뤄냈다.

김 대표의 도전은 네이버 김상현 대표 이사의 전폭적인 지지에서 비롯됐다. 김 대표 이사는 만화광인 김 대표를 알아보고, 평시원인 그를 네이버웹툰 계열사 대표로 파격적 임명을 단행했다. 이에 힘입어 김 대표는 ▲작가 발굴 및 육성 ▲작가 보상 시스템 ▲요일제 게시 정책 등을 통해 웹툰 산업을 활성화했다.

네이버웹툰이 글로벌 시장에서 성공 할 수 있었던 또 다른 요인은 웹툰 콘텐츠의 '획장성'이다. 네이버는 웹툰을 드라마나 영화로 재탄생시키며 큰 성공을

거두었다. 1000만 관객을 돌파한 영화 '신과 함께' 시리즈, JTBC 드라마 재벌집 막내아들' 등 웹툰을 기반으로 제작됐다.

이러한 지식재산권(IP)의 확장은 드라마나 영화뿐 아니라 OTT 시장까지 정조준하며 글로벌 팬들을 사로잡았다. 넷플릭스 '살인자 O 난감', '마스크 걸', 'D.P.', 디즈니플러스 '무빙' 등 모두 웹툰이 원작이다. 이처럼 네이버는 웹툰의 IP 확장에 초점을 두고 하나의 IP를 다른 장르에 접목하는 '원 스토리 멀티 유즈(one source multi-use)' 콘텐츠 사업을 꾸준히 확장하고 있다.

한편, 웹툰엔터는 지난 27일(현지시간) 뉴욕 증시에 상장해 상장 첫날 공모 가보다 9.5% 높은 23달러에 거래를 마쳤다. 첫 거래일 종가 기준 시가총액은 약 29억 달러(약 4조 원)에 달한다.

네이버웹툰은 이번 나스닥 상장을 통해 확보한 4400억 달러의 투자금을 양질의 콘텐츠 확보와 IP 사업 확장, 기술 혁신 등에 투자할 예정이다.

/이혜민 수습기자 hyem@

산업부, '수출성장 플래닛' 발대식

42개 중소·중견기업 수출 전과정 지원

실적별 성장 사다리 프로그램 신설

정부가 수출 잠재력을 높은 중소·중견기업을 선정해 수출 실적 단계별로 맞춤형으로 지원하는 성장 사다리 프로그램을 신설해 최장 15년간 수출 전과정을 파격 지원한다.

산업통상자원부는 8일 오전 서울 웨스틴조선호텔에서 정인교 통상교섭본부장이 참석한 가운데, 무역보험공사 주최로 '수출성장 플래닛(Plan it)' 발대식을 개최, 지원 대상 42개사를 선정했다고 밝혔다.

이날 발대식에는 장영진 무보 사장, 이호준 중견기업연합회 부회장, 정윤모 중소기업중앙회 부회장, 중소·중견 대표 등 총 100여명이 참석했다.

수출성장 플래닛은 수출 잠재력이 높은 중소·중견기업을 대상으로 수출 실적 단계별로 맞춤형으로 지원하는 성장 사다리 프로그램이다. 수출성장 플래닛 공모에는 총 410개사가 신청했고, 서류 심사와 심증심사로 최종 지원 대상을 선정했다.

무보는 현재 내수 중심 기업이지만 앞으로 수출기업으로 성장 잠재력이 큰 유망 중소·중견 기업을 기준 수출 실적과 신용 등급에 따라 '이머징스타(수출 100만 달러이하)', '라이징스타(100만~3000만 달러)', '사이닝스타(3000만 달러 초과)' 등 3단계로 나눠 맞춤형으로 지원한다.

기업별 지원기간은 최대 5년(기본 3년, 2년 연장)이고, 지원기간 종료 시점에 상위 그룹 조건 달성을 자동 승격된다. 이머징스타 그룹에서 최초 선정 후 라이징스타, 사이닝스타 그룹으로 승격 시 최장 15년 지원을 받을 수 있다.



정인교 산업통상자원부 통상교섭본부장이 8일 서울 중구 웨스틴조선호텔에서 열린 수출성장 플래닛 발대식에 참석해 축사를 하고 있다.

/산업통상자원부

올해는 일반기계, 자동차부품 등 주력 품목뿐 아니라, K푸드, K뷰티, 방산 등 다양한 분야의 총 42개 기업이 선정됐다.

선정 기업에 대해서는 △기업당 최대 100억원의 제작자금 특별보증 △수출 보험·보증료 최대 90% 할인 △보험책 정 한도 2배 상향 △수입업자 신용조사 등을 계약·제작·선적·수출대금 회수 등 수출 전 주기에 걸쳐 특별무역금융을 제공한다.

정인교 통상교섭본부장은 "수출 우상향 모멘텀을 지속해 나가기 위해서는 대기업뿐만 아니라 중소·중견기업의 역할도 매우 중요하다"며 "정부는 금융, 마케팅, 물류 등 모든 가용역량을 집중해 중소·중견기업 수출 확대를 지원하겠다"고 강조했다.

장영진 무보 사장은 "금번 수출성장 플래닛은 이전에 없던 혁신적인 무역보험 프로그램으로서, 지원 대상기업을 향후 3년간 100개사로 확대해 나갈 계획"이라고 밝혔다. /세종=한용수 기자 hys@